



Business Development Specialist

Výjimečná příležitost pro ambiciózního člověka se zájmem o obchod, marketing a rozvoj. Do našeho týmu hledáme kolegu/kolegyni, který/která se bude starat o prodej volně prodejného portfolio společnosti na další trhy, který/která bude spolupracovat na hledání zajímavých molekul do stávajícího portfolio na existujících trzích (Česko, Slovensko, Německo, Rumunsko).

Ambice a chuť do práce jsou základním kritériem. Chcete se stát součástí našeho týmu a pracovat na rozvoji naší společnosti? Jste silný/silná v komunikačních dovednostech? Pak hledáme právě Vás.

HEATON je mezinárodní farmaceutická společnost registrovaná v České Republice se sídlem v Praze, 100% vlastněná fyzickou osobou, působící na farmaceutickém trhu v oblasti gynekologie, urologie, nefrologie, onkologie a substituční léčby.

Náplň práce:

- Jako Business Development Specialist budete spolupracovat na dvou důležitých činnostech:
 - o Hledání nových distributor pro volně prodejné portfolio (celosvětově).
 - o Vyhledávání a analyzování nových molekul do portfolio.
- Hledání distributorů pomocí: sociálních sítí, emailů, telefonátů.
- Aktivní komunikace s firmami se zájmem o distribuci produktů až do uzavření smlouvy.
- Udržování a příprodej dalších produktů aktivním distributorům.
- Analyzování existujících trhů, hledání a navrhování produktů do stávajícího portfolio.

Požadavky:

- Aktivního, zodpovědného kolegu s chutí do práce.
- Pracovní zkušenost v marketing či obchodu výhodou.
- Analytické schopnosti.
- Aktivní znalost anglického jazyka slovem i písmem podmínkou.

Nabízíme:

- Práci ve skupině profesionálů v oboru.
- Zaškolení.
- Multisport .
- Počítač a mobilní telefon i k soukromým účelům.
- Kariéerní růst.

Pošlete svůj životopis a motivační dopis na: Marie Burešová (Marie.buresova@heaton.cz)